



Información general			
Regional:	VALLE		
Centro de formación:	CENTRO DE GESTION TECNOLOGICA DE SERVICIOS	Nivel formativo:	TÉCNICO
Programa de formación:	OPERACIONES COMERCIALES		No. Grupo: 3285825
Modalidad de formación:	Presencial ☒	Virtual ☐	A Distancia ☐
Estrategia formativa:	OFERTA REGULAR	Fecha fin de la etapa lectiva:	11-12/2025
Datos del aprendiz	Nombre completo:	JUAN CAMILO TORRES GUTIERREZ	
	Tipo de documento:	C.C.	
	N° de identificación:	1.006.108.555	
	Contacto telefónico:	315 777 3004	
	Dirección:	Cra 49A # 56-41 B / Llano Verde.	
	Correo electrónico personal:	juan.camilo112428@gmail.com	
	Correo electrónico institucional:	juan.camilo112428@gmail.com	
	Alternativa de etapa productiva registrada:	Contrato de aprendizaje	
	Fecha de Registro en SofiaPlus:	N/A.	
Datos del instructor de seguimiento:	Nombre:	ALEX RODRIGO IDROBO MUÑOZ	
	Contacto telefónico:	3113518014	
	Correo electrónico institucional:	aidrobo@sena.edu.co	
Datos del ente co-formador (jefe inmediato o tutor* y empresa u organización) * Tutor: resolución 0623 del 2020 y 3546 del 2018.	Nombre empresa o entidad co-formadora:	GRUPO ÉXITO	
	Dirección:	Carrera 98B # 25-130 Exitowow Valle del Lili	
	Nit:	890900608-9	
	Correo electrónico:	Gerencia4058@grupo-exito.com.	
	Nombre del jefe inmediato/ co-formador del aprendiz/tutor:	Orlando Muñoz	
	Cargo:	Sobgerente	
	Contacto telefónico:	305 323 8054	
	Nombre otro contacto:	N/A	
	Teléfono institucional (fijo/móvil):	N/A	
Persona en situación de discapacidad (Si aplica)	Nombre de la persona que asiste al aprendiz:	N/A	
	Tipo de asistencia (lenguaje de señas, apoyo visual, u otros):	N/A	
	Contacto telefónico:	N/A	

Con el diligenciamiento de este formato autorizo al SENA para la recolección y tratamiento de mis datos personales, conforme a la política de datos personales de la entidad GOR-POL-006. Entiendo que los datos serán objeto de recolección, almacenamiento, uso, circulación, supresión, transferencia, transmisión, cesión y todo el tratamiento, realizados por el SENA.

**Momento N° 1 - Planeación de la Etapa Productiva (Se realiza por una única vez)**

Fecha inicio etapa productiva: (DD/MM/AA)	25/12/2025	Fecha fin de etapa productiva: (DD/MM/AA)	24/07/2026	Fecha de afiliación a la ARL: (DD/MM/AA)	19-12/2025
Número de póliza ARL: (Si aplica)	N/A		Horario: (Indicar si es diurno, nocturno, días de la semana y la hora)	Lunes a Domingo 11:00 am a 7:00 pm	
Enlace de grabación del momento 1: (Aplica si se realiza de forma virtual)	N/A				

Concertación plan de trabajo durante la etapa productiva del aprendiz

Competencias a desarrollar (Competencias del programa relacionadas)	- Formular la estrategia de merchandising para productos y servicios, teniendo en cuenta su naturaleza y segmentación del mercado. - Promover los productos en el punto de venta según plan promocional y acuerdo comercial.
Resultados de aprendizaje	- Definir y aplicar técnicas y procedimientos para la organización del surtido de acuerdo con los productos. - Aplicar técnicas y procedimientos para garantizar la calidad de los productos alimenticios ofrecidos en el punto de venta, según normas y procedimientos vigentes.
Actividades a desarrollar (Durante los 6 meses de Etapa Productiva)	- Surte productos en gondolas. - Revisar fechas cortas. - Organizar bodega. - Empacar productos en caja. - Colocar y referir publicidad de los productos.
Evidencias de aprendizaje (Que generará el Aprendiz de acuerdo con cada Actividad)	- Gondolas organizadas según estándares. - Productos organizados en las gondolas según plan promocional y PEPs.
Observaciones adicionales (En caso de ser necesarias)	Es una persona con disposición Acata instrucciones.

Firma del aprendiz

Firma del instructor de seguimiento

Firma del ente co-formador

Ciudad Quil y fecha de diligenciamiento: 17/02/26 de forma presencial ☒ o virtual ☐